SEMINARIO DE

MARKETING DIGITAL







FUNDAMENTOS Y ESTRATEGIAS DE MARKETING DIGITAL Y AUTOMATIZACIÓN

Introducción a la Automatización de Marketing

- Conceptos clave de automatización en marketing.
- Importancia en la estrategia de marketing y su evolución.
- **Ejercicio Práctico:** Identificación de puntos de automatización en la estrategia actual de los participantes.

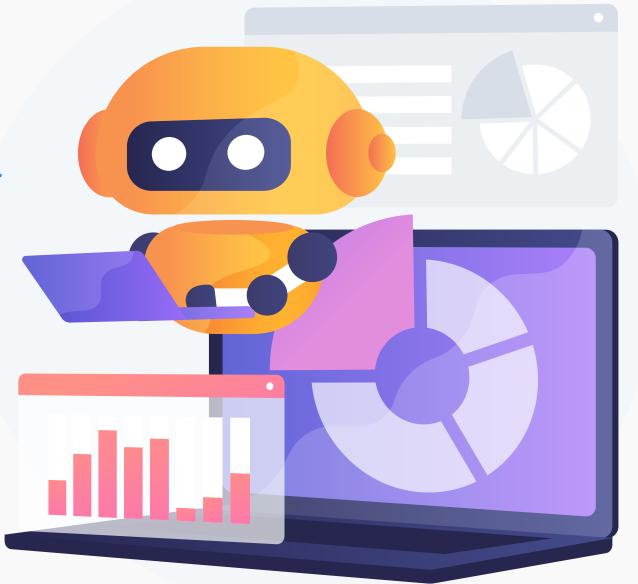


HERRAMIENTAS Y PLATAFORMAS DE AUTOMATIZACIÓN

- Análisis de plataformas populares (HubSpot, ActiveCampaign, MailChimp).
- Funcionalidades clave de cada plataforma.
- Caso Práctico: Selección de la plataforma más adecuada para distintos tipos de negocios.

ESTRATEGIAS DE SEGMENTACIÓN Y PERSONALIZACIÓN

- Segmentación de audiencia y su impacto en la efectividad de la campaña.
- Creación de flujos de trabajo automatizados y personalización de mensajes.
- Ejercicio Práctico: Diseño de un flujo de trabajo básico para una campaña automatizada.



GENERACIÓN Y NUTRICIÓN DE LEADS AUTOMATIZADA

- Estrategias para la captación y on nutrición de leads.
- Diseño de campañas de lead on nurturing y técnicas de seguimiento.

INTEGRACIÓN CON OTRAS ESTRATEGIAS DE MARKETING

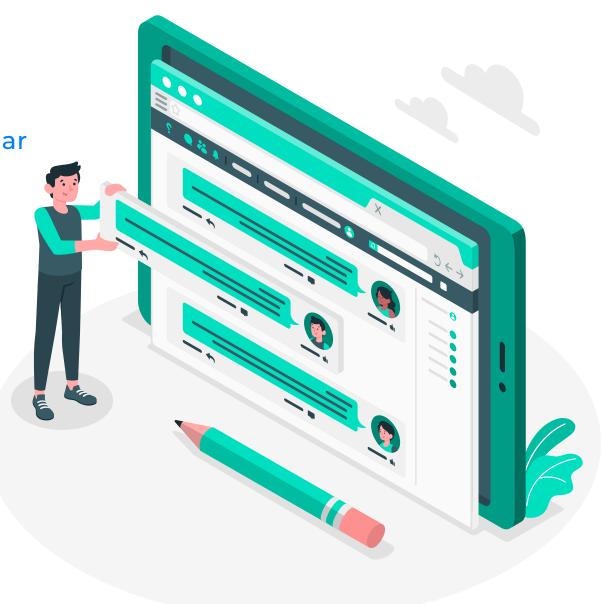
- Sincronización de la automatización con campañas de redes sociales y email marketing.
- Coherencia en la estrategia de contenido. 🐼



- Establecimiento de KPIs clave para evaluar el éxito de la automatización.
- Herramientas de análisis de rendimiento y optimización continua.
- Caso de Estudio: Análisis de una campaña real y su optimización basada en resultados.

PREGUNTAS Y REFLEXIÓN DEL DÍA 1

Resolución de dudas y repaso de los principales aprendizajes.





DÍA 2

APLICACIÓN AVANZADA DE IA Y CRM EN MARKETING DIGITAL

Inteligencia Artificial en Marketing Digital

- Introducción a modelos de IA y su impacto en el marketing.
- Cómo la IA mejora la segmentación, personalización y análisis de datos.
- **Ejemplo Práctico:** Creación de un flujo de mensajes personalizados con IA para un nicho de mercado específico.

PROGRAMAS DE IA EN MARKETING DIGITAL

- Herramientas de IA para generación de contenido: ChatGPT, Jasper, Copy.ai.
- Automatización visual y creatividad con IA (Canva Pro, Midjourney).
- Caso de Uso: Creación de una estrategia de contenido visual y textual con IA para una campaña de lanzamiento.

AUTOMATIZACIÓN DEL PROCESO COMERCIAL CON CRM

- Funcionalidades de los CRMs en el seguimiento y organización de ventas (Salesforce, Zoho CRM).
- Integración de CRM con automatización y marketing digital.
- Ejercicio Práctico: Configuración de un flujo básico de ventas en un CRM para gestionar leads.





OPTIMIZACIÓN Y PROGRAMACIÓN DE CAMPAÑAS CON IA

- Modelos de IA para pronósticos de ventas y optimización de campañas.
- Estrategias de A/B testing y aprendizaje automático en campañas digitales.

CASOS DE ÉXITO Y APLICACIÓN PRÁCTICA

- Estudio de casos de éxito en distintos sectores de marketing digital.
- Lecciones aprendidas y aplicación práctica para diversos tipos de negocios.
 - Taller Grupal: Desarrollo de una propuesta de estrategia completa de marketing digital y automatización.

DESAFÍOS Y SOLUCIONES EN AUTOMATIZACIÓN DE MARKETING

- Principales obstáculos en la implementación de estrategias de automatización.
- Estrategias para la resolución de problemas y adaptación a cambios en el entorno digital.
- Ejercicio de Análisis: Identificación de posibles problemas en una estrategia y propuestas de solución.

FUTURO DE LA AUTOMATIZACIÓN Y CLAUSURA DEL CURSO

- Tendencias emergentes en la automatización y la integración de tecnologías avanzadas.
- **Debate abierto** sobre la preparación para desafíos futuros y cómo mantenerse actualizado.
- Cierre del Curso y Certificación de Participación



VALOR CERTIFICACIÓN







Juan Sebastián Pineda Banco Pichincha Cuenta Ahorros

2204392519

sebaspineda2009@gmail.com CI: 1727560482



